

DER FREIE STUHL KÖNNTE IHRER SEIN!

Sich etwas Neues trauen, über sich hinauswachsen. Dann sind Sie bei uns genau richtig!



www.ocsgmbh.com

Seit mehr als 30 Jahren steht die OCS Optical Control Systems GmbH für innovative kundenspezifische Lösungen zur [Qualitätskontrolle und -sicherung](#) in der Polymerindustrie und Petrochemie. OCS hat sich insbesondere mit maßgeschneiderten Qualitätssystemen und Laboreinrichtungen für die rohstoffherstellende und [weiterverarbeitende Kunststoffindustrie](#) international einen Namen gemacht.

Das Leistungsspektrum reicht von der Herstellung zukunftsweisender Qualitätsmanagement-Systeme über die Systemintegration bis hin zur Planung, Umsetzung und Inbetriebnahme [schlüsselfertiger Labore](#). Als Weltmarktführer auf dem Gebiet der optischen Qualitätsprüfsysteme sind wir in mehr als 35 Ländern vertreten. Allein in unserer Unternehmenszentrale in Witten arbeiten mehr als 100 Experten als ein Team.

Zur Verstärkung unseres Teams am Standort Witten suchen wir

Vertriebsingenieur / Sales Manager (m/w/d)

Ihre vielseitigen Aufgaben

- **Nationaler und internationaler Vertrieb** von innovativen kundenspezifischen Lösungen zur Qualitätskontrolle /-sicherung für die Polymerindustrie und Petrochemie
- Eigenverantwortliche Bestandskundenbetreuung und **Neukundenakquise**
- Ausarbeitung von technischen und kommerziellen Angeboten
- Erfolgreiche Führung technischer und kommerzielle Verkaufsgespräche
- Zusammenarbeit mit dem Engineering und der Produktion
- Analyse von Marktanforderungen und Kommunikation derer zurück ins Unternehmen
- Erschließung neuer Märkte in der weiterverarbeitenden Kunststoffindustrie

Ihre Qualifikationen

- **Abgeschlossenes Studium mit Fachrichtung Verfahrenstechnik (Kunststofftechnik) / Maschinenbau / Wirtschaftsingenieurwesen oder vergleichbar**
- **Erfahrung im Bereich Flach- oder Blasfolienherstellung, Extrusionstechnik oder der optischen Bildverarbeitung von Vorteil**
- Interesse an Vertriebstätigkeit mit technischem Schwerpunkt
- Verhandlungssichere Englischkenntnisse in Wort und Schrift, weitere Fremdsprache von Vorteil
- Reisebereitschaft
- Gute Kommunikationsfähigkeit, Teamgeist und Eigeninitiative

Wir bieten Ihnen

- Eigenverantwortliches Arbeiten in dynamischen Teams
- Attraktives Gehalt
- Urlaubs- und Weihnachtsgeld
- 30 Urlaubstage
- Intensive Einarbeitung (Training on the Job)
- Interkulturelle Arbeitsumgebung sowie flache Hierarchien
- Social Benefits für Gesundheit & Familie, wie z. B.
 - Sportangebot im Premium-Fitnessstudio "Oase Health & Sports Club" in Bochum
 - Nicht-Raucherprämie
 - Bezuschussung der Kinderbetreuung

Haben wir Ihr Interesse geweckt? Dann freuen wir uns sehr auf Ihre aussagekräftige Onlinebewerbung mit Angabe Ihres Gehaltswunsches und frühestem Eintrittsdatums.

Absolute Diskretion können Sie selbstverständlich voraussetzen. Wir freuen uns auf Ihre Kontaktaufnahme!

OCS Optical Control Systems GmbH

Personalabteilung
Wullener Feld 24
58454 Witten, Germany
T: +49 2302 95622-0
bewerbung@ocsgmbh.com
www.ocsgmbh.com